

Conseiller Commercial (H/F)

TYPE DE CONTRAT : CDI Temps Plein

DATE DE DEMARRAGE : Immédiate

EXPERIENCE : Vous justifiez d'une 1^{ère} expérience réussie dans le domaine du développement commercial

PROFIL : Orienté chasse en B to B

LIEU : île de France – Issy-les-Moulineaux –  Mairie d'Issy

REMUNERATION : Fixe+Variable non plafonné+Avantages

Qui sommes nous ?

Place de la Formation est une **PME** de 50 salariés, créée en 2006. Nous sommes le **leader reconnu** sur le marché de l'**externalisation** des **achats et de la gestion de la formation** et éditeurs de **solutions logicielles de gestion de la formation**. Forts de la **qualité** de nos prestations et de notre **positionnement novateur** nous sommes en **très fort développement** et nous sommes forts d'un **chiffre d'affaires de 17,3 millions d'euros** et une **croissance** annuelle moyenne de **56%**, pour accélérer ce développement nous recrutons aujourd'hui **plusieurs Commerciaux**.

Nous **accompagnons** les décideurs RH pour **optimiser** leurs **achats** et la **gestion** de leurs formations et leur proposer des **solutions informatiques** (Saas/Cloud) **innovantes**. Notre objectif est de faire entrer la **formation professionnelle** dans l'ère de la **simplicité**, de l'**efficacité**, de la **qualité** et de la **réduction des coûts**. Près de **500 clients** nous font confiance à ce jour.

Qu'avons nous à vous offrir ?

Un poste en **CDI** au sein du Pôle Commercial et Marketing. Vous rejoindrez une **équipe** de 4 personnes aux profils et aux expériences variées. Une équipe **jeune, motivée, talentueuse et sympathique** ! Nos missions s'articulent autour du **développement commercial**, par le biais de la **chasse**. Ces missions vous permettront rapidement de **développer vos compétences** et votre **expertise dans le domaine de la vente de solutions complexes**. Nous privilégions le dialogue et comptons sur vous pour être **force de propositions**.

En **partenariat** avec l'équipe commerciale vous ciblerez les **PME** et entreprises du **Middle Market**, votre rôle sera de **Prendre des RDV** auprès des **Décideurs RH**, **Vendre** les **Prestations** de la société (Gestion du Plan de Formation, Formations Négociées, Plateformes Technologiques, Optimisation de la Gestion Administrative et Financière), **Détecter de nouveaux clients** (New Business) et **Fidéliser** les clients existants.

Dans quelles conditions ?

Rejoignez-nous dans nos **locaux refaits à neuf**, d'Issy-Les-Moulineaux à deux pas du Métro. Dans un cadre **convivial et ouvert d'esprit** avec des managers à l'écoute et disponibles. Travaillez en partenariat avec les différents services de l'entreprise, suivez notre **parcours d'intégration** et de **formation** et contribuez rapidement à notre **esprit d'équipe**.

Nous recrutons plusieurs profils, la rémunération dépendra fortement du profil et de l'expérience.

Intéressé(e) ? Alors n'hésitez plus et contactez nous sur: recrutement@placedelaformation.com
www.placedelaformation.com