

CONSEILLER COMMERCIAL

Contrat CDI temps plein

Vous avez du talent ? Le goût du challenge ? Vous souhaitez rejoindre une société innovante et une équipe dynamique ?

PLACE DE LA FORMATION a inventé le métier de courtier en formation professionnelle : après trois années d'existence, plus de 250 clients (Grands comptes et PME) nous ont accordé leur confiance.

Notre vocation, sur un marché annuel de 26 milliards d'euros : « faire entrer la formation professionnelle dans l'ère de la simplicité, de l'efficacité, de la qualité et de la réduction des coûts ».

Notre concept innovant (métier et technologie) nous permet d'apporter à nos clients, entreprises et salariés, des bénéfices immédiats pour toutes leurs actions en formation professionnelle : gain de temps, gains qualitatifs et gains budgétaires.

VOS MISSIONS

Prise de rendez-vous auprès des décideurs des services ressources humaines : DRH, Responsables de la formation...

Détection de besoins en formation

Vente des formations négociées par notre back office (closing)

Détection de nouveaux clients (new business)

Fidélisation des clients existants

VOUS

Fortement motivé(e) pour le métier de la vente de services en environnement B to B

Excellent(e) communicant(e)

Rigoureux(se), endurant(e), souriant(e)

Sens du résultat

Pratiquant aisément les outils informatiques

NOUS

Un positionnement novateur et stratégique sur le marché de la formation

Un esprit d'équipe fort et convivial, un cadre de travail dynamique

Des méthodes et des outils performants

Une formation à l'entrée et un coaching de proximité

Une rémunération attractive : salaire fixe + variable non plafonné sur les résultats + avantages

Consultez notre site internet : <http://www.placedelaformation.com>

POSTULER

Par email : recrutement@placedelaformation.com (joindre CV + lettre de motivation)

Par courrier : PLACE DE LA FORMATION – Service Recrutement – 37 bis, rue du Général Leclerc – 92130 Issy les Moulineaux

Par fax : 01 72 70 37 50